



BG Freight Line

Inside Sales (fulltime)

BG Freight Line zoekt een enthousiaste Inside Sales collega.

Wil jij een bijdrage leveren aan onze sterke groei en ambities?. Ben je ondernemend, enthousiast, communicatief super sterk en inspirerend?. Heb jij goede kennis van logistiek op commercieel vlak en ben je toe aan een nieuwe stap in je carrière ?, lees dan verder :

Wat houdt deze functie in?

Als commercieel medewerker binnendienst ben jij een belangrijke schakel tussen klant, leveranciers en je eigen team(s). Je hebt dagelijks contact met (internationale) klanten en zorgt ervoor dat alles vlekkeloos verloopt binnen het Sales team en het orderproces, dit vereist veel teamwork met je collega's in binnen- en buitenland. In deze afwikkende en uitdagende rol coördineer je de frontoffice communicatie, stel je offertes op en houd je je bezig met calculaties en berekeningen. Samen met je collega's zorg jij ervoor dat het klantenbestand verder wordt uitgebreid en dat de bestaande en nieuwe klanten de uitstekende service krijgen die ze gewend zijn. Je houdt er van om de winkel draaiende te houden in deze dynamische logistieke omgeving. Belangen afwegen, klantverwachtingen managen, snel handelen en hierbij het overzicht behouden is waar je goed in bent en van geniet!

Waar ga je werken?

BG Freight Line B.V. is van origine een Nederlands bedrijf, opgericht in 1982 met een lijndienst op Ierland en UK. Met trots kunnen we stellen dat zowel onze klanten als onze collega's ons beschouwen als Ierland experts en inmiddels zijn we uitgegroeid naar een netwerk met 17 container vessels op Ierland, het Verenigd Koninkrijk en Frankrijk en zijn we 100% onderdeel van de Engelse firma Peel Ports Group; onder andere de terminal operator van de havens MTL in Dublin, Seaforth in Liverpool en Greenock (in Schotland).

Met het hoofdkantoor gevestigd in Rotterdam, ontkomen we er niet aan dat onze bedrijfscultuur gekenmerkt wordt door de hard werkende Rotterdamse mentaliteit: 'niet lullen, maar poetsen' en gezamenlijk de schouders eronder zetten om de doelen van het bedrijf te realiseren. Een familiale werkomgeving, welke zich laten kenmerken door passie, doelgerichtheid en loyaliteit.

Wat vragen we van je?

Je bent in deze functie verantwoordelijk voor meerdere werkzaamheden daardoor onze: '*spider in the web*'. Het is belangrijk dat je goed en snel kunt schakelen en flexibel bent ingesteld. Jij weet hoe je een klant kunt aanspreken, communicatief ben jij professioneel en daadkrachtig. Jij hebt kortgezegd vertrouwen in eigen kunnen en dat straalt jij uit. In een sales gedreven omgeving ben jij in je element en je houdt het overzicht en volgt je zaken nauwkeurig en gestructureerd op.

Verder heb je/ben je:

- Een echte aanpakker die altijd het overzicht houdt
- Teamplayer
- Uitstekende communicatieve vaardigheden in Nederlandse en Engelse taal
- Commercieel gedreven met hands on mentaliteit, enthousiasme, flexibiliteit en affiniteit met MS Office (met name Excel)
- Daarnaast zullen deze zaken in je voordeel werken:
 - o Minimaal een afgeronde MBO - opleiding in een commerciële of logistieke richting.
 - o Uitgebreide kennis van logistiek/transport/short sea/containervaart

Wat wij te bieden hebben?

- Informele en collegiale werkomgeving met veel ruimte voor eigen initiatieven
- Een goed salaris passend bij relevante werkervaring en een geweldige pensioenregeling: we vergoeden 100% van jouw pensioen
- Winstafhankelijke uitkering (13e maand)
- 27 vakantiedagen op fulltime basis