



BG Freight Line

Outside Sales Representative

BG Freight Line zoekt een enthousiaste Sales medewerker voor ons kantoor in Rotterdam.

Ben je ondernemend, enthousiast, vernieuwend en inspirerend? Heb jij goede kennis van logistiek, zowel commercieel als operationeel, en ben je toe aan een nieuwe stap in je carrière, lees dan verder!

Wat houdt deze functie in?

Als Sales Medewerker ben jij het commerciële aanspreekpunt binnen BG Freight Line. Je bent verantwoordelijk voor de acquisitie van nieuwe klanten en het beheer van een deel van het bestaande klantenbestand. Daarnaast volg je potentiële leads proactief op. Samen met ervaren collega's in binnen- en buitenland zorg je ervoor dat onze klanten tevreden zijn en blijven.

Een greep uit je takenpakket:

- Het genereren van 'new business' door het actief benaderen van nieuwe klanten en het verder uitbouwen van bestaande relaties.
- Het onderhouden van klantcontact via bezoeken, klantenevents en deelname aan logistieke beurzen en evenementen.
- Het opstellen, uitbrengen en opvolgen van offertes.
- Samen met de relevante operationele / CS teams zorgdragen voor een correcte implementatie van (nieuwe) 'business flows' en zorgen voor een goede after-sales.
- Op de hoogte blijven van marktontwikkelingen en trends binnen de sector.

Waar ga je werken?

BG Freight Line B.V. is een oorspronkelijk Nederlands bedrijf, opgericht in 1982, en maakt inmiddels deel uit van de Engelse Peel Ports Group uit Liverpool. We zijn trots op onze reputatie als de Ierland-experts. Met een eigen netwerk van ongeveer 15 container schepen bedienen we routes naar Ierland, het Verenigd Koninkrijk en Frankrijk. In het afgelopen jaar hebben we het transport verzorgd van ongeveer 500.000 containers.

Ons hoofdkantoor is gevestigd in Rotterdam met bijna 50 collega's in verschillende disciplines. Daarnaast hebben eigen kantoren/agenten waar we nauw mee samenwerken in Ierland, Engeland, België en Duitsland. Onze bedrijfscultuur wordt gekenmerkt door de typisch Rotterdamse mentaliteit: "**niet lullen, maar poetsen**". Samen zetten we de schouders eronder om onze doelen te bereiken. We bieden een familiale werkomgeving die zich kenmerkt door passie, doelgerichtheid en loyaliteit.

Wat vragen we van jou?

Je bent commercieel sterk, klantgericht en resultaat gedreven. Je werkt gestructureerd en houdt overzicht, ook in een dynamische omgeving.

Daarnaast beschik je over:

- Een afgeronde opleiding in een commerciële of logistieke richting.
- Minimaal 3 jaar relevante werkervaring.
- Grondige kennis van logistiek, transport, shortsea of containervaart.
- Een commerciële instelling en hands-on mentaliteit.
- Uitstekende communicatieve vaardigheden in zowel Nederlands als Engels.
- Ervaring met MS Office, vooral met Excel.

Wat bieden wij?

- Een goed salaris passend bij jouw relevante werkervaring.
- Een geweldige pensioenregeling: wij vergoeden 100% van jouw pensioen.
- Arbeidsongeschiktheid en levensverzekering.
- Winstafhankelijke uitkering.
- 27 vakantiedagen op fulltime basis.
- Informele en collegiale werkomgeving.
- Uiteraard de benodigde middelen als laptop, telefoon en auto.

Indien je interesse en/of vragen hebt over deze functie, neem dan contact op met Gonny Stultiens op 010-2311963 of per mail: gonny.stultiens@bgfreightline.com